

ASSICURAZIONE DEI CREDITI COMMERCIALI EXPORT IN MERCATI NON CONVENZIONALI

Per ovviare alle difficoltà delle aziende italiane nel reperire idonee garanzie a supporto delle loro vendite e che operano in mercati meno convenzionali, come ad esempio Iran o, in generale, Africa, Medio Oriente e Russia Pico Adviser Group si è particolarmente impegnato nella ricerca e sviluppo di soluzioni efficaci.

Una di queste, di cui Pico Adviser ha contribuito alla formulazione di un testo con il quale le banche sono nella condizione di poter confermare le L.C. ed anticipare pro-soluto la percentuale coperta, è tramite la compagnia **Credendo – Short-Term Non-EU Risks SA**, del gruppo assicurativo Belga **Credendo** nato nel 1921 che oggi si classifica al quinto posto in Europa fra gli assicuratori credito; la capogruppo **Credendo ECA**, dispone di un capitale sociale di 2,4 MLD € ed un rating S&P “AA”.

Credendo

La compagnia di assicurazione credito commerciale Credendo risulta particolarmente performante nei mercati più difficili per le aziende italiane ed offre interessanti particolarità:

- Copre sia i crediti commerciali a breve (Italia ed Export) che a medio termine (per l’Export, secondo i mercati di destinazione fino a 36 mesi di dilazione con pagamenti intermedi).
- La percentuale di copertura può variare dal 80% al 90% in relazione al rating del Paese.
- È possibile garantire l’importo della fornitura già dalla data di ricezione dell’ordine nel caso di copertura del rischio di cancellazione (cancellazione affidamento da parte dell’assicuratore per aggravamento del rischio, cancellazione ordine da parte del cliente, mancato ritiro del bene).
- Oltre al rischio commerciale, fuori OCSE, copre anche il rischio politico in senso allargato del termine (eventi naturali, difficoltà reperimento valuta, etc.).
- Può garantire anche le vendite verso gli Enti Pubblici (solo verso Export).

Iran

Le merci oggetto della fornitura non devono esser fra quelle soggette ad embargo.

Per garantire il Paese Iran Credendo richiede di poter inserire nella copertura almeno un secondo Paese; qualora l’azienda avesse già in essere una polizza credito con altro assicuratore, Credendo suggerisce di fornire le anagrafiche dei buyers export non garantiti per verificarne la possibile copertura.

Operatività

- L'azienda interessata conferisce l'incarico professionale a Pico Adviser per l'analisi, la negoziazione, il collocamento e la gestione della copertura credito.
- Con il supporto di Pico Adviser compila un breve questionario Credendo nel quale sono riportate le informazioni generiche e finanziarie della stessa nonché i parametri relativi ai buyers da assicurare.
- Per facilitare le procedure di affidamento dei buyers da parte di Credendo, se disponibili, l'azienda fornirà i bilanci dei buyers e, qualora sussistessero precedenti esperienze commerciali, le relative schede contabili.
- Inoltrata la documentazione alla Compagnia, questa istruirà la pratica per confermarne la fattibilità ed esprimerne il relativo costo (la tempistica è di circa 20 giorni lavorativi).
- Una volta accettata la proposta di Credendo l'azienda potrà intrattenere con serenità gli scambi commerciali assicurati da Credendo STN, forte della sua copertura sia commerciale che politica, ed ampliare le proprie vendite verso l'estero ed i Paesi emergenti.

Pico Adviser Group

Pico Adviser Group, broker di assicurazioni, opera nello specifico comparto dell'assicurazione dei crediti commerciali sin dal 1992 ed oggi continua a negoziare e gestire per i propri clienti contratti assicurativi credito con tutte le Compagnie che operano in questo settore: **Atradius, Coface, Credendo, Euler Hermes e Sace**.

Le Aziende che si affidano a Pico godono del supporto di un ufficio credito competente e dedicato per la gestione quotidiana della polizza credito; i clienti con sedi all'estero hanno inoltre l'opportunità di utilizzare in loco uno dei partner del network internazionale **Credea** (www.credea.org) presente in trentacinque Paesi e di cui Pico è uno dei soci fondatori.

Il sito internet di Pico Adviser www.pico-adviser.com è costantemente aggiornato con le notizie e novità in materia, i report su Paesi o Settori merceologici internazionali.

Per informazioni e singole verifiche di fattibilità per operazioni Export contattare:

Dr. Stefano Margaria

Cell. 348-90.24.118 - E-mail: s.margaria@pico-adviser.com